

## THÔNG BÁO MỜI CHÀO GIÁ

Công ty nhiệt điện Sơn Động – TKV đang có kế hoạch tổ chức mời chào giá đơn hàng số:07.06.26 Mua sắm đá vôi phục vụ sản xuất tháng 7 và tháng 8 năm 2026

Công ty nhiệt điện Sơn Động – TKV kính mời các nhà cung cấp có quan tâm tham gia chào giá đơn hàng số:07.06.26 Mua sắm đá vôi phục vụ sản xuất tháng 7 và tháng 8 năm 2026

Tên Bên mời chào giá: Công ty nhiệt điện Sơn Động - TKV.

Địa chỉ: Thôn Đồng Rì, xã Tây Yên Tử, tỉnh Bắc Ninh.

Điện thoại: 0240 3 588 026.

Fax: 0240 3 588 211.

Nội dung mời chào giá:

1. Tên đơn hàng: Mua sắm đá vôi phục vụ sản xuất tháng 7 và tháng 8 năm 2026;
2. Số hiệu đơn hàng: 07.06.26
2. Hình thức lựa chọn nhà cung cấp: Chào giá rộng rãi;
3. Thời gian phát hành hồ sơ mời chào giá: Từ thời điểm thông báo mời chào giá số: 2000 /TB-NĐSD ngày 29/6/2026 được đăng tải trên website của Tập đoàn Công nghiệp Than – Khoáng sản Việt Nam (có địa chỉ: <http://www.vinacomin.vn>) và website của Tổng công ty Điện lực – TKV (có địa chỉ: <http://www.dienluockv.vn>) đến trước 14 giờ 00 phút, ngày 08 tháng 07 năm 2026;
4. Địa điểm phát hành hồ sơ mời chào giá: Địa điểm phát hành hồ sơ mời chào giá: Hồ sơ được phát hành miễn phí tại Mục: Thông tin đấu thầu trên website của Tập đoàn Công nghiệp Than – Khoáng sản Việt Nam (có địa chỉ: <http://www.vinacomin.vn>) và Mục: Thông tin đấu thầu trên website của Tổng công ty Điện lực – TKV (có địa chỉ: <http://www.dienluockv.vn>) hoặc tại Văn phòng Công ty nhiệt điện Sơn Động – TKV (địa chỉ: thôn Đồng Rì, xã Tây Yên Tử, tỉnh Bắc Ninh).

5. Địa chỉ tiếp nhận Hồ sơ chào giá: Tại Văn phòng Công ty Nhiệt điện Sơn Động – TKV (Địa chỉ: Thôn Đồng Rì, xã Tây Yên Tử, tỉnh Bắc Ninh);

6. Thời điểm hết hạn nộp Hồ sơ chào giá: 14 giờ 00 phút, ngày 08/7/2026;

7. Hồ sơ chào giá sẽ được mở công khai vào 14 giờ 30 phút, ngày 08/7/2026 tại Văn phòng Công ty Nhiệt điện Sơn Động – TKV.

Công ty Nhiệt điện Sơn Động – TKV kính mời đại diện của các nhà cung cấp nộp Hồ sơ chào giá tới tham dự lễ mở Hồ sơ chào giá vào thời gian và địa điểm nêu trên để chứng kiến và xác nhận việc mở các Hồ sơ chào giá, tuy nhiên trong mọi trường hợp việc mở Hồ sơ chào giá vẫn được tiến hành vào thời gian đã được quy định trong Thư mời chào giá mà không phụ thuộc vào việc có mặt hay không của các nhà cung cấp.

Trân trọng và mong nhận được sự hợp tác của quý các nhà cung cấp ./.

**Nơi nhận:**

- Email: [truyenthongtkv@vinacomin.vn](mailto:truyenthongtkv@vinacomin.vn) (để đăng tải)
- 1. - Email: [bachbx@vinacomipower.vn](mailto:bachbx@vinacomipower.vn) (để đăng tải) lực TKV;
- Lưu VT, KHĐT.VT.

**GIÁM ĐỐC** 



**Dương Hồng Đường**

TỔNG CÔNG TY ĐIỆN LỰC - TKV  
CÔNG TY NHIỆT ĐIỆN SƠN ĐỘNG - TKV

**HỒ SƠ MỜI CHÀO GIÁ**

Tên đơn hàng: Mua sắm đá vôi phục vụ sản xuất tháng 7 và tháng 8 năm 2026

Số hiệu đơn hàng: 07.06.26

Phát hành ngày: 29 / 6 / 2026

Bắc Ninh, ngày 29 tháng 6 năm 2026

**BÊN MỜI CHÀO GIÁ  
GIÁM ĐỐC**



**Dương Hồng Đường**

**GIẢI THÍCH TỪ NGỮ:**

<b>Từ/ cụm từ</b>	<b>Giải nghĩa</b>
<b>ĐLTKV</b>	Tổng công ty Điện lực TKV - CTCP
<b>Bên mời chào giá</b>	Công ty Nhiệt điện Sơn Động - TKV
<b>HSMCG</b>	Hồ sơ mời chào giá
<b>HSCG</b>	Hồ sơ chào giá
<b>VND</b>	Đồng Việt Nam
<b>NCC</b>	Nhà cung cấp tham gia chào giá

## Chương I. YÊU CẦU VỀ HỒ SƠ CHÀO GIÁ

### Mục 1: Bên mời chào giá

1. Tên của Bên mời chào giá: Công ty Nhiệt điện Sơn Động - TKV
2. Bên mời chào giá mời các nhà cung cấp tham gia chào giá cung cấp vật tư theo đơn hàng: Mua sắm đá vôi phục vụ sản xuất tháng 7 và tháng 8 năm 2026
3. Số hiệu đơn hàng: 07.06.26
4. Loại hợp đồng: Theo đơn giá cố định.
5. Thời gian thực hiện hợp đồng: 75 ngày kể từ ngày hợp đồng có hiệu lực.

### Mục 2: Các yêu cầu về vật tư:

Phạm vi công việc yêu cầu của đơn hàng nêu tại chương II của Hồ sơ mời chào giá này.

Yêu cầu về hàng hóa: Đá vôi phải đảm bảo các yêu cầu về kỹ thuật về kích thước cỡ hạt, hàm lượng CaO và độ ẩm làm việc, không lẫn tạp vật (đặc biệt là các tạp vật cứng bằng kim loại như bu lông, đầu mẫu que hàn.....)..

### Mục 3: Các yêu cầu về tư cách pháp nhân, năng lực và kinh nghiệm của Nhà cung cấp:

Nhà cung cấp phải nộp các tài liệu sau:

1. Giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh hoặc Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp hoặc tài liệu khác có giá trị tương đương (Nhà cung cấp phải nộp bản gốc hoặc bản sao có chứng thực của cơ quan có thẩm quyền trong vòng 06 tháng trở lại đây tính đến thời điểm hết hạn nộp hồ sơ chào giá).

2. Tài liệu chứng minh tư cách hợp lệ của người ký đơn chào hàng (Giấy ủy quyền, quyết định bổ nhiệm hoặc văn bản tương đương).

3. Tài liệu chứng minh năng lực kinh nghiệm:

- Bản giới thiệu về Nhà cung cấp;

- Báo cáo tài chính đã kiểm toán trong năm 2024 và Tờ khai quyết toán thuế TNDN năm 2024, kèm theo thông báo của cơ quan thuế về việc chấp nhận nộp Hồ sơ khai thuế điện tử. Yêu cầu doanh thu năm 2024 (không bao gồm thuế VAT) có giá trị tối thiểu là 11.700.000.000 đồng, lợi nhuận và giá trị tài sản ròng của nhà cung cấp trong năm tài chính gần nhất so với thời điểm đóng thầu phải dương.

- Báo cáo tài chính năm 2025 và Tờ khai quyết toán thuế TNDN năm 2025, kèm theo thông báo của cơ quan thuế về việc chấp nhận nộp Hồ sơ khai thuế điện tử. Yêu cầu doanh thu năm 2025 (không bao gồm thuế VAT) có giá trị tối thiểu là 11.700.000.000 đồng, lợi nhuận và giá trị tài sản ròng của nhà cung cấp trong năm tài chính gần nhất so với thời điểm đóng thầu phải dương.

- Tối thiểu 1 hợp đồng cung cấp đá vôi từ năm 2023 trở lại đây (tính đến hết thời điểm hết hạn nộp hồ sơ chào giá) Nhà cung cấp phải nộp bản gốc hoặc bản sao có chứng thực của cơ quan cấp có thẩm quyền trong vòng 6 tháng trở lại đây (tính đến thời điểm hết hạn nộp hồ sơ chào giá) tài liệu chứng minh đã hoàn thành hoặc thành phần lớn các hợp đồng như sau: Văn bản hợp đồng, biên lai nghiệm thu hoặc hóa đơn hoặc

biên bản quyết toán thanh lý hợp đồng. Đã hoàn thành quy mô tương tự có giá trị tối thiểu: 4.291.000.000 đồng

- Trường hợp NCC là hộ kinh doanh, NCC không phải nộp báo cáo tài chính, không phải đáp ứng yêu cầu về giá trị tài sản ròng.

- Bản cam kết có đủ kinh nghiệm thực hiện hợp đồng.

Nhà cung cấp là đơn vị độc lập hoặc liên danh giữa các nhà cung cấp với điều kiện đảm bảo các yêu cầu của HSMCG.

#### **Mục 4. Các yêu cầu về thương mại:**

##### **1. Giá, thuế, phí, lệ phí:**

###### **a. Giá chào:**

Giá chào là giá do Nhà cung cấp ghi trong đơn chào hàng, bao gồm toàn bộ các chi phí để thực hiện đơn hàng tại địa điểm giao hàng theo yêu cầu của Hồ sơ mời chào giá, bao gồm cả thuế, phí, lệ phí và chi phí liên quan khác. Trường hợp Nhà cung cấp chào giá không bao gồm thuế, phí, lệ phí (nếu có) thì Hồ sơ chào giá của Nhà cung cấp sẽ bị loại.

b. Trường hợp Nhà cung cấp có đề xuất giảm giá thì có thể theo hình thức thu giảm giá riêng hoặc ghi trực tiếp vào đơn chào hàng và bảo đảm Bên mời chào giá nhận được trước thời điểm hết hạn nộp Hồ sơ chào giá. Trong đề xuất giảm giá, Nhà cung cấp cần nêu rõ nội dung và cách thức giảm giá vào các hạng mục cụ thể nêu trong phạm vi công việc. Trường hợp không nêu rõ cách thức giảm giá thì được hiểu là giảm đều theo tỷ lệ cho tất cả hạng mục. Thư giảm giá gửi sau thời điểm hết hạn nộp Hồ sơ chào giá sẽ không được chấp nhận.

c. Nhà cung cấp phải chào toàn bộ khối lượng hàng hóa vật tư theo yêu cầu tại Chương II của Hồ sơ chào giá này.

##### **2. Địa điểm và thời gian giao hàng:**

a. Địa điểm giao hàng tại Kho của Công ty Nhiệt điện Sơn Động – TKV

Địa chỉ: Thôn Đồng Rì – Xã Tây Yên Tử – Tỉnh Bắc Ninh.

b. Thời gian giao hàng: 75 ngày kể từ ngày hợp đồng có hiệu lực.

##### **3. Thanh toán:**

Hình thức thanh toán: Chuyển khoản.

Đồng tiền thanh toán: Đồng Việt Nam.

Thời hạn thanh toán

Bên A sẽ thanh toán cho Bên B 100% giá trị lô hàng theo thực tế giao nhận trong vòng 30 ngày làm việc kể từ ngày bên A nhận được đầy đủ bộ hồ sơ đề nghị thanh toán của bên B, bao gồm:

- + Văn bản đề nghị thanh toán;
- + Biên bản quyết toán giá trị hợp đồng;
- + Biên bản kiểm nghiệm hàng hóa;

- + Chứng thư giám định chất lượng như quy định (bản gốc hoặc bản sao có công chứng);
- + Hóa đơn tài chính theo quy định;
- + Các chứng từ liên quan khác (nếu có)..

#### 4. Nhà sản xuất, nguồn gốc, xuất xứ:

Hàng hoá được chào phải thể hiện rõ nhà sản xuất, xuất xứ và có nguồn gốc hợp pháp.

#### **Mục 5: Chi phí, đồng tiền và ngôn ngữ trong chào giá:**

1. Nhà cung cấp phải chịu mọi chi phí liên quan đến quá trình tham dự chào giá.
2. Đồng tiền tham dự chào giá và đồng tiền thanh toán là Việt Nam Đồng.
3. Hồ sơ chào giá cũng như tất cả các văn bản tài liệu liên quan đến hồ sơ chào giá được trao đổi giữa Bên mời chào giá và nhà cung cấp được thể hiện bằng tiếng Việt. Các tài liệu và tư liệu hỗ trợ trong Hồ sơ chào giá có thể được viết bằng ngôn ngữ khác nhưng kèm theo bản dịch sang tiếng Việt có xác nhận đóng dấu của cơ quan dịch thuật. Trường hợp thiếu bản dịch, bên mời chào giá có thể yêu cầu nhà cung cấp bổ sung.

#### **Mục 6: Nội dung của hồ sơ chào giá:**

Nhà cung cấp phải chuẩn bị 01 bản gốc và 01 bản sao. Hồ sơ chào giá bao gồm các nội dung sau:

1. Đơn chào giá theo Mẫu số 01, Biểu giá chào hàng theo mẫu số 02 Chương III – Biểu mẫu

Nhà cung cấp phải nộp Hồ sơ chào giá có đơn hàng và biểu giá theo Mẫu số 01, Mẫu số 02 Chương III – Biểu mẫu, các ô để trống phải điền đầy đủ thông tin theo yêu cầu.

Trường hợp tại cột “đơn giá” và cột “thành tiền” của một mục mà Nhà cung cấp không ghi giá trị hoặc ghi là “0” thì được coi là Nhà cung cấp đã phân bổ giá của mục này vào các mục khác thuộc đơn hàng, Nhà cung cấp phải có trách nhiệm thực hiện tất cả các công việc theo yêu cầu nêu trong Hồ sơ mời chào giá với đúng giá đã chào.

2. Bảo đảm tham gia chào giá theo hình thức nộp tiền mặt, chuyển khoản cho Bên mời chào giá hoặc thư bảo lãnh do ngân hàng, Tổ chức tài chính hoạt động tại Việt Nam phát hành cho bên thụ hưởng là Bên mời chào giá, bao gồm đầy đủ các nội dung cơ bản của bảo lãnh tham gia chào giá. Trường hợp Bảo đảm tham gia chào giá được thực hiện thông qua chuyển khoản Bên tham gia chào giá chuyển tiền vào tài khoản có thông tin như sau:

- + Tên chủ tài khoản: Công ty Nhiệt điện Sơn Động – TKV.
- + Số tài khoản: 2509211000002
- + Mở tại: Ngân hàng Nông nghiệp và Phát triển nông thôn huyện Sơn Động - Tỉnh Bắc Giang, Việt Nam.

+ Nội dung chuyên khoản: Bảo đảm tham gia chào giá đơn hàng số 07.06.26: Mua sắm đá vôi phục vụ sản xuất tháng 7 và tháng 8 năm 2026 theo thông báo mời chào giá số 2000/TB-NĐSD ngày 29/1/2026

- Giá trị của Bảo đảm tham gia chào giá 257.400.000 đồng (bằng chữ: Hai trăm năm mươi bảy triệu, bốn trăm nghìn đồng).

- Thời gian có hiệu lực của bảo lãnh tham gia chào giá là 75 ngày kể từ ngày hết hạn nộp HSCG.

- Nhà cung cấp không được hoàn trả giá trị bảo đảm tham gia chào giá trong các trường hợp sau đây:

+ Nhà cung cấp có văn bản rút Hồ sơ chào giá sau thời điểm hết hạn nộp Hồ sơ chào giá và trong thời gian có hiệu lực của Hồ sơ chào giá;

+ Nhà cung cấp không tiến hành hoặc từ chối tiến hành ký kết hợp đồng khi được lựa chọn, trừ trường hợp bất khả kháng.

+ Nhà cung cấp không thực hiện biện pháp bảo đảm thực hiện hợp đồng theo quy định tại mục 12.

3. Các tài liệu chứng minh tư cách pháp nhân, năng lực kinh nghiệm của Nhà cung cấp theo quy định tại Mục 3 của Hồ sơ mời chào giá này.

4. Bảng kê các điều kiện thương mại: Giao hàng, thanh toán, bảo hành, hỗ trợ kỹ thuật, dịch vụ sau bán hàng (nếu có), v..v theo Mẫu 03, Chương III – Biểu mẫu.

5. Bảng liệt kê chi tiết danh mục hàng hóa phù hợp với yêu cầu về phạm vi cung cấp nêu tại Chương II – Phạm vi, yêu cầu của đơn hàng, bao gồm các tài liệu chứng minh về nguồn gốc xuất xứ theo Mẫu 04, Chương III – Biểu mẫu.

6. Phương án cung cấp, vận chuyển hàng hóa an toàn đến nơi giao nhận, phù hợp với yêu cầu về tiến độ cung cấp.

7. Bản cam kết đáp ứng các điều kiện chính của hợp đồng nêu tại Mẫu 05, Chương III – Biểu mẫu.

**Mục 7: Thời gian phát hành hồ sơ chào giá và thời hạn hiệu lực của hồ sơ chào giá:**

1. Thời gian phát hành hồ sơ mời chào giá: Từ thời điểm hồ sơ mời chào giá được đăng tải trên website của Tập đoàn Công nghiệp Than – Khoáng sản Việt Nam (có địa chỉ: <http://www.vinacomin.vn>) và website của Tổng công ty Điện lực – TKV (có địa chỉ: <http://www.dienluctkv.vn>).

2. Thời hạn hiệu lực của hồ sơ chào giá là 45 ngày kể từ ngày có thời điểm hết hạn nộp hồ sơ chào giá là 14 giờ 00 phút ngày 08 / 07 /2026.

**Mục 8: Nộp, tiếp nhận, mở hồ sơ chào giá:**

1. Hồ sơ chào giá phải được nộp trong phong bì dán kín (Bên ngoài phong bì ghi rõ Hồ sơ chào giá đơn hàng số:07.06.26 đá vôi phục vụ sản xuất tháng 7 và tháng 8 năm 2026 theo Thông báo mời chào giá số 2000/TB-NĐSD ngày 29/1/2026) có niêm phong

gửi trực tiếp qua đường bưu điện về địa chỉ: Công ty Nhiệt điện Sơn Động – TKV (Địa chỉ: Thôn Đồng Rì – Xã Tây Yên Tử – Tỉnh Bắc Ninh) hoặc nộp trực tiếp tại địa chỉ: Công ty Nhiệt điện Sơn Động - TKV, Thôn Đồng Rì, Xã Tây Yên Tử, Tỉnh Bắc Ninh (Ghi chú: Hồ sơ chào giá nộp trực tiếp - người đến nộp phải mang theo Giấy giới thiệu và bản sao CMND hoặc CCCD còn giá trị), không muộn hơn 14 giờ 00 phút ngày 08 / 07 /2026. Hồ sơ chào giá được gửi đến Bên mời chào giá sau thời điểm hết hạn nộp hồ sơ chào giá sẽ không được xem xét.

2. Các hồ sơ chào giá sẽ được mở đồng thời và công khai tại Văn phòng Công ty Nhiệt điện Sơn Động – TKV (địa chỉ Thôn Đồng Rì – Xã Tây Yên Tử – Tỉnh Bắc Ninh) vào hồi: 14 giờ 30 phút .ngày 08 / 07/2026. Bên mời chào giá mời các nhà cung cấp đã nộp hồ sơ chào giá chứng kiến và xác nhận việc mở các Hồ sơ chào giá, tuy nhiên trong mọi trường hợp việc mở Hồ sơ chào giá vẫn được tiến hành vào thời gian đã được quy định trong Thư mời chào giá mà không phụ thuộc vào việc có mặt hay không của các nhà cung cấp này.

3. Các thông tin về nội dung chủ yếu của Hồ sơ chào giá của các nhà cung cấp sẽ được lập thành một biên bản chung để làm cơ sở đánh giá lựa chọn nhà cung cấp.

4. Bên mời chào giá chịu trách nhiệm bảo mật các thông tin trong các hồ sơ chào giá cho đến khi công bố kết quả lựa chọn nhà cung cấp.

#### **Mục 9. Làm rõ Hồ sơ chào giá**

1. Sau khi mở Hồ sơ chào giá, Nhà cung cấp có trách nhiệm làm rõ Hồ sơ chào giá theo yêu cầu của Bên mời chào giá (nếu có). Trường hợp Hồ sơ chào giá của Nhà cung cấp thiếu tài liệu chứng minh tư cách hợp lệ, năng lực kinh nghiệm thì Bên mời chào giá yêu cầu Nhà cung cấp làm rõ, bổ sung tài liệu để chứng minh tư cách hợp lệ, năng lực thực hiện. Đối với các nội dung đề xuất về kỹ thuật, tài chính nêu trong Hồ sơ chào giá của Nhà cung cấp, việc làm rõ phải bảo đảm nguyên tắc không làm thay đổi bản chất của Nhà cung cấp tham gia chào giá, không làm thay đổi nội dung cơ bản của Hồ sơ chào giá đã nộp, không thay đổi giá chào.

2. Việc làm rõ Hồ sơ chào giá giữa Nhà cung cấp và Bên mời chào giá được thực hiện thông qua văn bản.

3. Trong thời gian 03 ngày kể từ ngày mở Hồ sơ chào giá, trường hợp Nhà cung cấp phát hiện Hồ sơ chào giá của mình thiếu các tài liệu chứng minh tư cách hợp lệ, năng lực thực hiện thì Nhà cung cấp được phép gửi tài liệu đến Bên mời chào giá để làm rõ về tư cách hợp lệ, năng lực thực hiện của mình. Bên mời chào giá có trách nhiệm tiếp nhận những tài liệu làm rõ của Nhà cung cấp để xem xét, đánh giá Các tài liệu làm rõ về tư cách hợp lệ, năng lực kinh nghiệm được coi như một phần của Hồ sơ chào giá.

4. Việc làm rõ Hồ sơ chào giá chỉ được thực hiện giữa Bên mời chào giá và Nhà cung cấp có Hồ sơ chào giá cần phải làm rõ. Các tài liệu làm rõ về tư cách hợp lệ, năng lực thực hiện được coi là một phần của Hồ sơ chào giá và được Bên mời chào giá bảo quản như Hồ sơ chào giá.

Đối với các nội dung làm rõ ảnh hưởng trực tiếp đến việc đánh giá tư cách hợp lệ, năng lực thực hiện và yêu cầu về kỹ thuật, tài chính nếu quá thời hạn làm rõ mà Nhà cung cấp không làm rõ được hoặc có văn bản làm rõ nhưng không đáp ứng được yêu cầu làm rõ của Bên mời chào giá thì Bên mời chào giá sẽ đánh giá Hồ sơ chào giá của Nhà cung cấp theo Hồ sơ chào giá đã nộp hợp lệ trước đó.

**Mục 10: Đánh giá hồ sơ chào giá**

Việc đánh giá hồ sơ chào giá được thực hiện theo các bước dưới đây:

1. Đánh giá chi tiết về tính hợp lệ hồ sơ chào giá và năng lực nhà cung cấp:

Các tiêu chuẩn đánh giá được sử dụng theo tiêu chí “Đạt” và “Không đạt”. Nhà cung cấp phải đạt cả 05 nội dung nêu tại bảng sau thì được đánh giá là đáp ứng yêu cầu về tính hợp lệ hồ sơ năng lực và tư cách nhà cung cấp.

TT	Nội dung đánh giá		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
1	Tính hợp lệ của hồ sơ		
	Thời gian nộp	Không muộn 14 giờ 00 phút ngày 08/7 /2026	Đạt
	Niêm phong	Nộp trong phong bì dán kín	Đạt
	Số lượng Hồ sơ chào giá	01 bản gốc và 01 bản sao	Đạt
	Bảo lãnh chào giá	Có bảo lãnh tham gia chào giá trước thời gian hết hạn nộp Hồ sơ chào giá	Đạt
		Không đáp ứng một trong các yêu cầu trên	Không đạt
2	Tư cách pháp nhân	Giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh hoặc Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp bản sao có chứng thực của cơ quan có thẩm quyền trong vòng 06 tháng trở lại đây tính đến thời điểm hết hạn nộp hồ sơ chào giá	Đạt
		Không đáp ứng yêu cầu trên	Không đạt
3	Năng lực cung cấp		
3.1		Bản cam kết có đủ kinh nghiệm thực hiện hợp đồng	Đạt
		Không đáp ứng yêu cầu trên	Không đạt
4	Năng lực tài chính	Nhà cung cấp phải chứng minh tình hình tài chính đáp ứng yêu cầu như quy định tại khoản 3- Mục 3 của Hồ sơ chào	Đạt

		giá. Yêu cầu doanh thu năm 2025 (không bao gồm thuế VAT) có giá trị tối thiểu là 11.700.000.000 đồng, lợi nhuận và giá trị tài sản ròng của nhà cung cấp trong năm tài chính gần nhất so với thời điểm đóng thầu phải dương.	
		Không đáp ứng yêu cầu trên	Không đạt
5	Năng lực kinh nghiệm	Tối thiểu 1 hợp đồng cung cấp đá vôi từ năm 2023 trở lại đây ( tính đến hết thời điểm hết hạn nộp hồ sơ chào giá) Nhà cung cấp phải nộp bản gốc hoặc nộp bản sao có chứng thực của cơ quan cấp có thẩm quyền trong vòng 6 tháng trở lại đây ( tính đến thời điểm hết hạn nộp hồ sơ chào giá) tài liệu chứng minh đã hoàn thành hoặc thành phần lớn các hợp đồng như sau: Văn bản hợp đồng, biên lai nghiệm thu hoặc hóa đơn hoặc biên bản quyết toán thanh lý hợp đồng. Đã hoàn thành quy mô tương tự có giá trị tối thiểu: 4.291.000.000 đồng.	Đạt
		Không đáp ứng yêu cầu trên	Không đạt
5.1	Năng lực kinh nghiệm	Từ ngày 01 tháng 01 năm 2024 đến nay không có từ 2 hợp đồng trở lên ( cung cấp hàng hóa) không hoàn thành do lỗi nhà cung cấp	Đạt
		Không đáp ứng yêu cầu trên	Không đạt
6	Yêu cầu về thương mại		
6.1	Địa điểm giao hàng	Tại kho của Công ty Nhiệt điện Sơn Động (Địa chỉ: Thôn Đồng Rì – Xã Tây Yên Tử – Tỉnh Bắc Ninh)	Đạt
		Không đáp ứng yêu cầu trên	Không đạt
6.2	Thời gian giao hàng	60 ngày kể từ ngày hợp đồng có hiệu lực	Đạt
		Không đáp ứng yêu cầu trên	Không đạt
6.3	Hiệu lực của Hồ sơ chào giá	45 ngày kể từ ngày có thời điểm hết hạn nộp hồ sơ chào giá.	Đạt
		Ít hơn 45 ngày kể từ ngày có thời điểm hết hạn nộp hồ sơ chào giá.	Không đạt

## 2. Đánh giá về kỹ thuật:

Các hồ sơ chào giá phải đáp ứng đầy đủ các yêu cầu quy định tại bước đánh giá chi tiết về tính hợp lệ hồ sơ năng lực và tư cách nhà cung cấp mới được đánh giá về mặt kỹ thuật. Các tiêu chuẩn đánh giá được sử dụng theo tiêu chí “Đạt” và “Không đạt”, hồ sơ chào giá sẽ vượt qua bước đánh giá chi tiết về mặt kỹ thuật khi tất cả yêu cầu về kỹ thuật đều được đánh giá là “Đạt”.

Chi tiết về tiêu chuẩn đánh giá về mặt kỹ thuật như sau:

TT	Nội dung đánh giá		Sử dụng tiêu chí đạt, không đạt
1	Quy cách thông số kỹ thuật	Đúng thông số như yêu cầu về kỹ thuật tại Chương II: Phạm vi, yêu cầu của Đơn hàng	Đạt
		Không đáp ứng một trong yêu cầu trên	Không đạt
2	Khối lượng/số lượng	Đáp ứng yêu cầu tại Chương II: Phạm vi, yêu cầu của Đơn hàng	Đạt
		Không đáp ứng yêu cầu trên	Không đạt
3	Nhà sản xuất, xuất xứ hàng hóa	Đáp ứng yêu cầu quy định tại khoản 5 - Mục 4 của Hồ sơ mời chào giá	Đạt
		Không đáp ứng yêu cầu trên	Không đạt
4	Chứng thư giám định chất lượng như quy định.	Có bản Chứng thư giám định chất lượng như quy định.	Đạt
		Không đáp ứng yêu cầu trên	Không đạt

Hồ sơ chào giá của Nhà cung cấp là “Đạt” đối với tiêu chuẩn trong các mục kể trên sẽ được coi là “Đạt yêu cầu về mặt kỹ thuật” và được đưa vào đánh giá ở bước tiếp theo.

### 3. Đánh giá về giá và xếp hạng:

Các hồ sơ chào giá được đánh giá ĐẠT các tiêu chí trên được đánh giá về giá

Giá đánh giá là tổng giá chào của nhà cung cấp đã bao gồm tất cả các loại thuế, phí và các chi phí liên quan được nêu trong mục 4 của Hồ sơ mời chào giá

Hồ sơ chào giá có giá đánh giá thấp nhất (sau sửa lỗi, hiệu chỉnh sai lệch, trừ đi giảm giá (nếu có) được xếp hạng thứ nhất và được mời vào thương thảo hợp đồng.

Trong quá trình thương thảo hợp đồng, các bên tham gia thương thảo hoàn thiện dự thảo văn bản hợp đồng và phụ lục hợp đồng. Trường hợp thương thảo không thành công, bên mời chào giá có quyền xem xét, quyết định mời nhà cung cấp xếp hạng tiếp theo vào thương thảo.

### Mục 11: Quyết định lựa chọn nhà cung cấp:

Nhà cung cấp được quyết định lựa chọn cung cấp vật tư khi đáp ứng đủ các điều kiện sau đây:

1. Có hồ sơ chào giá đáp ứng đủ tất cả các yêu cầu trong hồ sơ mời chào giá;
2. Được xem xét đề nghị cung cấp hàng hóa theo xếp hạng các Hồ sơ chào giá từ thứ nhất đến các thứ hạng tiếp theo .

#### **Mục 12: Bảo đảm thực hiện Hợp đồng.**

Trước khi hợp đồng có hiệu lực, nhà cung cấp được duyệt phải thực hiện biện pháp bảo đảm thực hiện hợp đồng như sau:

Giá trị bảo đảm thực hiện hợp đồng: 3% tổng giá trị hợp đồng cho bên thụ hưởng là Công ty Nhiệt điện Sơn Động - TKV, hình thức bảo đảm thực hiện hợp đồng gồm ký séc, nộp tiền mặt, chuyển khoản hoặc thư bảo lãnh do ngân hàng, tổ chức tài chính hoạt động tại Việt Nam phát hành.

Hiệu lực của bảo đảm thực hiện hợp đồng: có hiệu lực kể từ khi phát hành đến hết 30 ngày sau ngày dự kiến hoàn thành nghĩa vụ giao hàng theo hợp đồng.

#### **Mục 13. Hợp đồng**

Nhà cung cấp được duyệt sẽ ký kết và thực hiện hợp đồng với Bên mời chào giá với các nội dung hợp đồng bao gồm nhưng không giới hạn bởi các điều kiện chính theo mẫu số 5 Chương III – Biểu mẫu.

**ĐƠN CHÀO HÀNG**

Ngày:.....[Điền ngày, tháng, năm ký đơn chào hàng]

Tên đơn hàng: .....[Ghi tên đơn hàng theo Hồ sơ mời chào giá]

Số hiệu đơn hàng:.....[Ghi số hiệu đơn hàng theo Hồ sơ mời chào giá]

Kính gửi: (Điền tên đầy đủ của Bên mời chào giá)

Sau khi nghiên cứu Hồ sơ mời chào giá số hiệu.....mà chúng tôi đã nhận được, chúng tôi, [Ghi tên Nhà cung cấp], cam kết thực hiện đơn hàng [Ghi tên và số hiệu đơn hàng] theo đúng yêu cầu của Hồ sơ mời chào giá với tổng số tiền là [Ghi giá trị bằng số, bằng chữ và đồng tiền] cùng với Bảng giá chào và các điều kiện thương mại kèm theo. Thời gian thực hiện hợp đồng là [Ghi thời gian thực hiện tất cả các công việc theo yêu cầu của đơn hàng]

Chúng tôi cam kết:

1. Chỉ tham gia trong một Hồ sơ chào giá này.
2. Không đang trong quá trình giải thể, không bị kết luận đang lâm vào tình trạng phá sản hoặc nợ không có khả năng chi trả theo quy định của pháp luật.
3. Không đang bị truy cứu trách nhiệm hình sự.
4. Không đang trong thời gian bị cấm tham dự thầu theo quy định của Luật Đấu thầu.

Nếu Hồ sơ chào giá của chúng tôi được chấp nhận, chúng tôi sẽ thực hiện biện pháp bảo đảm thực hiện hợp đồng theo quy định của Hồ sơ mời chào giá.

Hồ sơ chào giá này có hiệu lực trong thời gian.....ngày, kể từ ngày.....[Ghi ngày, tháng, năm có thời điểm đóng thầu]

**Đại diện hợp pháp của Nhà cung cấp**  
( Ghi tên, chức danh và ký đóng dấu)

**BẢNG GIÁ CHÀO CỦA HÀNG HÓA**

Ngày: .....(Điền ngày, tháng, năm ký đơn hàng)

Tên đơn hàng: .....(Ghi tên đơn hàng theo Hồ sơ mời chào giá)

Số hiệu đơn hàng: .....(Ghi số hiệu đơn hàng theo Hồ sơ chào giá)

STT	Danh mục hàng hóa	Đơn vị tính	Khối lượng	Ký hiệu, nhãn mác sản phẩm	Xuất xứ từ (quốc gia hoặc vùng lãnh thổ...)	Đơn giá (đã bao gồm thuế, phí, lệ phí (nếu có))	Thành tiền (đã bao gồm thuế, phí, lệ phí (nếu có))	Thuế GTGT
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)=(4)x(7)	(9)
1	Hàng hóa thứ 1						M1	
2	Hàng hóa thứ 2						M2	
...	.....						...	
n	Hàng hóa thứ n						Mn	
<b>Tổng cộng giá chào của hàng hóa đã bao gồm thuế, phí, lệ phí (nếu có)</b>							$M=M1+M2+...Mn$	

**Đại diện hợp pháp của Nhà cung cấp**  
( Ghi tên, chức danh và ký đóng dấu)

## CÁC ĐIỀU KIỆN THƯƠNG MẠI

Ngày: .....(Điền ngày, tháng, năm ký đơn hàng)

Tên đơn hàng: .....(Ghi tên đơn hàng theo Hồ sơ mời chào giá)

Số hiệu đơn hàng: .....(Ghi số hiệu đơn hàng theo Hồ sơ chào giá)

### 1. Giao hàng:

a) Địa điểm giao hàng: Kho của Công ty Nhiệt điện Sơn Động – TKV; Địa chỉ: Thôn Đồng Rì – Xã Tây Yên Tử – Tỉnh Bắc Ninh.

b) Khối lượng giao hàng: Theo Hợp đồng

c) Phương án cung cấp, vận chuyển hàng hóa: Bên bán phải thực hiện công tác vận chuyển, nâng hạ, bốc xếp hàng hóa theo yêu cầu của bên Mua, tại vị trí giao nhận.

### 2. Thanh toán:

Hình thức thanh toán: Chuyển khoản.

Đồng tiền thanh toán: Đồng Việt Nam.

Bên A sẽ thanh toán cho Bên B 100% giá trị lô hàng theo thực tế giao nhận trong vòng 30 ngày làm việc kể từ ngày bên A nhận được đầy đủ bộ hồ sơ đề nghị thanh toán của bên B, bao gồm:

- + Văn bản đề nghị thanh toán;
- + Biên bản quyết toán giá trị hợp đồng;
- + Biên bản kiểm nghiệm hàng hóa;
- + Chứng thư giám định chất lượng như quy định (bản gốc hoặc bản sao có công chứng);
- + Hóa đơn tài chính theo quy định;
- + Số liệu cập nhập qua cân hàng ngày đã được hai bên thống nhất
- + Các chứng từ liên quan khác ( nếu có)..

**3. Bảo hành (nếu có):**.....

**4. Hỗ trợ kỹ thuật, dịch vụ sau bán hàng (nếu có):**.....

## BẢNG KÊ CHI TIẾT DANH MỤC HÀNG HÓA

Ngày: .....(Điền ngày, tháng, năm ký đơn hàng)

Tên đơn hàng: .....(Ghi tên đơn hàng theo Hồ sơ mời chào giá)

Số hiệu đơn hàng: .....(Ghi số hiệu đơn hàng theo Hồ sơ chào giá)

Bảng liệt kê chi tiết danh mục hàng hóa cần thể hiện rõ các đặc tính, thông số kỹ thuật, chất lượng, nhà sản xuất, nguồn gốc, xuất xứ, v.v... của vật tư được chào giá.

TT	Danh mục hàng hoá	ĐVT	Khối lượng	Ký mã hiệu, nhãn mác sản phẩm	Đặc tính, thông số kỹ thuật	Nhà sản xuất	Xuất xứ từ (quốc gia hoặc vùng lãnh thổ...)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)
1	Hàng hoá thứ 1						
2	Hàng hoá thứ 2						
	....						
n	Hàng hoá thứ n						

## CÁC ĐIỀU KIỆN CHÍNH CỦA HỢP ĐỒNG

### I. Đối tượng của hợp đồng

1. Tên hàng và khối lượng: .....
2. Nhà sản xuất :.....
3. Xuất xứ : .....
4. Tiêu chuẩn chất lượng: Đá vôi phải đảm bảo các yêu cầu về kỹ thuật về kích thước cỡ hạt, hàm lượng CaO và độ ẩm làm việc, không lẫn tạp vật ( đặc biệt là các tạp vật cứng bằng kim loại như bu lông, đầu mẫu que hàn.....).
5. Thông số kỹ thuật của hàng hoá: như danh mục ở Chương II

### II. Hình thức hợp đồng

- Hợp đồng theo đơn giá cố định

### III. Giá cả và phương thức thanh toán

1. Đơn giá và giá trị hợp đồng: .....
2. Phương thức thanh toán: Chuyển khoản
3. Bộ chứng từ thanh toán:
  - Văn bản đề nghị thanh toán;
  - Biên bản quyết toán và thanh lý hợp đồng;
  - Hóa đơn GTGT;
  - Biên bản kiểm nghiệm vật tư (nghiệm thu, bàn giao);
  - Số liệu cập nhập qua cân hàng ngày đã được hai bên thống nhất.
  - Tài liệu chứng minh xuất xứ, chất lượng hàng hóa, chứng thư giám định chất lượng

### IV. Giao hàng

1. Địa điểm giao nhận: Tại kho đá vôi Công ty Nhiệt điện Sơn Động – TKV  
Địa chỉ: Thôn Đồng Rì – Xã Tây Yên Tử – Tỉnh Bắc Ninh
2. Thời gian giao hàng: 60 ngày kể từ ngày hợp đồng có hiệu lực.
3. Chứng từ giao hàng: Bên B bàn giao các tài liệu chứng từ kèm theo chứng minh tính hợp lệ của hàng hóa như sau:
  - Số liệu cập nhập qua cân hàng ngày đã được hai bên thống nhất.
  - Thời gian nghiệm thu: hai bên tổng hợp khối lượng và lập biên bản nghiệm thu.
  - Bên B bàn giao cho bên A các chứng từ/tài liệu kèm theo để chứng minh tính hợp lệ của hàng hóa được cung cấp, cụ thể:
    - Chứng thư giám định chất lượng
    - Các tài liệu kèm theo khác (nếu có) chứng minh tính hợp lệ của hàng hóa.

### V. Bảo đảm thực hiện hợp đồng

- Giá trị, hình thức và thời hạn bảo đảm thực hiện hợp đồng: Bảo đảm thực hiện hợp đồng dưới hình thức thư bảo lãnh của ngân hàng phát hành cho bên thụ hưởng là Công ty Nhiệt điện Sơn Động – TKV với giá trị là 3% giá trị của hợp đồng. Thời hạn nộp bảo đảm thực hiện hợp đồng: trong vòng 07 ngày làm việc kể từ ngày ký kết hợp đồng. Hiệu lực của đảm bảo thực hiện hợp đồng có hiệu lực kể từ khi phát hành đến hết 30 ngày sau ngày dự kiến hoàn thành nghĩa vụ giao hàng theo hợp đồng.

## CHƯƠNG II: PHẠM VI, YÊU CẦU CỦA ĐƠN HÀNG

Nhà cung cấp phải chào giá hàng hóa theo nội dung yêu cầu dưới đây

### 1. Phạm vi cung cấp hàng hóa

- Tên đơn hàng: Mua sắm đá vôi phục vụ sản xuất
- Số hiệu đơn hàng: 07.06.2026
- Tên vật tư: Đá vôi cơ hạt 5mm±10mm
- Địa điểm cung cấp: Tại Kho của Công ty Nhiệt điện Sơn Động - TKV (Thôn Đông Ri- Xã Tây Yên Tử-Tỉnh Bắc Ninh)

### 2. Yêu cầu kỹ thuật và tiến độ cung cấp

#### 2.1 Tiến độ cấp hàng

75 ngày kể từ ngày hợp đồng có hiệu lực

#### 2.2 Yêu cầu kỹ thuật

TT	Danh mục hàng hóa	Quy cách, thông số kỹ thuật	ĐVT	Số lượng	Ghi chú
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(7)
I	TÊN VẬT TƯ				
1	Đá vôi	Cỡ hạt: 5mm ±10mm; Hàm lượng CaO ≥54% Độ ẩm ≤1%	Tấn	15.000	

## Chương III: BIỂU MẪU

Mẫu số 01

### ĐƠN CHÀO HÀNG

Ngày:.....[Điền ngày, tháng, năm ký đơn chào hàng]

Tên đơn hàng: .....[Ghi tên đơn hàng theo Hồ sơ mời chào giá]

Số hiệu đơn hàng:.....[Ghi số hiệu đơn hàng theo Hồ sơ mời chào giá]

Kính gửi: (Điền tên đầy đủ của Bên mời chào giá)

Sau khi nghiên cứu Hồ sơ mời chào giá số hiệu.....mà chúng tôi đã nhận được, chúng tôi, [Ghi tên Nhà cung cấp], cam kết thực hiện đơn hàng [Ghi tên và số hiệu đơn hàng] theo đúng yêu cầu của Hồ sơ mời chào giá với tổng số tiền là [Ghi giá trị bằng số, bằng chữ và đồng tiền] cùng với Bảng giá chào và các điều kiện thương mại kèm theo. Thời gian thực hiện hợp đồng là [Ghi thời gian thực hiện tất cả các công việc theo yêu cầu của đơn hàng]

Chúng tôi cam kết:

1. Chỉ tham gia trong một Hồ sơ chào giá này.
2. Không đang trong quá trình giải thể, không bị kết luận đang lâm vào tình trạng phá sản hoặc nợ không có khả năng chi trả theo quy định của pháp luật.
3. Không đang bị truy cứu trách nhiệm hình sự.
4. Không đang trong thời gian bị cấm tham dự thầu theo quy định của Luật Đấu thầu.

Nếu Hồ sơ chào giá của chúng tôi được chấp nhận, chúng tôi sẽ thực hiện biện pháp bảo đảm thực hiện hợp đồng theo quy định của Hồ sơ mời chào giá.

Hồ sơ chào giá này có hiệu lực trong thời gian.....ngày, kể từ ngày.....[Ghi ngày, tháng, năm có thời điểm đóng thầu]

**Đại diện hợp pháp của Nhà cung cấp**  
( Ghi tên, chức danh và ký đóng dấu)

## BẢNG GIÁ CHÀO CỦA HÀNG HÓA

Ngày: .....(Điền ngày, tháng, năm ký đơn hàng)

Tên đơn hàng: .....(Ghi tên đơn hàng theo Hồ sơ mời chào giá)

Số hiệu đơn hàng: .....(Ghi số hiệu đơn hàng theo Hồ sơ chào giá)

STT	Danh mục hàng hóa	Đơn vị tính	Khối lượng	Ký hiệu, nhãn mác sản phẩm	Xuất xứ từ (quốc gia hoặc vùng lãnh thổ...)	Đơn giá (đã bao gồm thuế, phí, lệ phí (nếu có))	Thành tiền (đã bao gồm thuế, phí, lệ phí (nếu có))	Thuế GTGT
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)=(4)x(7)	(9)
1	Hàng hóa thứ 1						M1	
2	Hàng hóa thứ 2						M2	
...	.....						...	
n	Hàng hóa thứ n						Mn	
<b>Tổng cộng giá chào của hàng hóa đã bao gồm thuế, phí, lệ phí (nếu có)</b>							$M=M1+M2+...Mn$	

**Đại diện hợp pháp của Nhà cung cấp**  
( Ghi tên, chức danh và ký đóng dấu)

## CÁC ĐIỀU KIỆN THƯƠNG MẠI

Ngày: .....(Điền ngày, tháng, năm ký đơn hàng)

Tên đơn hàng: .....(Ghi tên đơn hàng theo Hồ sơ mời chào giá)

Số hiệu đơn hàng: .....(Ghi số hiệu đơn hàng theo Hồ sơ chào giá)

### 1. Giao hàng:

a) Địa điểm giao hàng: Kho của Công ty Nhiệt điện Sơn Động – TKV; Địa chỉ: Thôn Đồng Rì – Xã Tây Yên Tử – Tỉnh Bắc Ninh.

b) Khối lượng giao hàng: Theo Hợp đồng

c) Phương án cung cấp, vận chuyển hàng hóa: Bên bán phải thực hiện công tác vận chuyển, nâng hạ, bốc xếp hàng hóa theo yêu cầu của bên Mua, tại vị trí giao nhận.

### 2. Thanh toán:

Hình thức thanh toán: Chuyển khoản.

Đồng tiền thanh toán: Đồng Việt Nam.

Bên A sẽ thanh toán cho Bên B 100% giá trị lô hàng theo thực tế giao nhận trong vòng 30 ngày làm việc kể từ ngày bên A nhận được đầy đủ bộ hồ sơ đề nghị thanh toán của bên B, bao gồm:

- + Văn bản đề nghị thanh toán;
- + Biên bản quyết toán giá trị hợp đồng;
- + Biên bản kiểm nghiệm hàng hóa;
- + Chứng thư giám định chất lượng như quy định (bản gốc hoặc bản sao có công chứng);
- + Hóa đơn tài chính theo quy định;
- + Số liệu cập nhập qua cân hàng ngày đã được hai bên thống nhất
- + Các chứng từ liên quan khác ( nếu có)..

3. Bảo hành (nếu có):.....

4. Hỗ trợ kỹ thuật, dịch vụ sau bán hàng (nếu có).....

## BẢNG KÊ CHI TIẾT DANH MỤC HÀNG HÓA

Ngày: .....(Điền ngày, tháng, năm ký đơn hàng)

Tên đơn hàng: .....(Ghi tên đơn hàng theo Hồ sơ mời chào giá)

Số hiệu đơn hàng: .....(Ghi số hiệu đơn hàng theo Hồ sơ chào giá)

Bảng liệt kê chi tiết danh mục hàng hóa cần thể hiện rõ các đặc tính, thông số kỹ thuật, chất lượng, nhà sản xuất, nguồn gốc, xuất xứ, v.v... của vật tư được chào giá.

TT	Danh mục hàng hoá	ĐVT	Khối lượng	Ký mã hiệu, nhãn mác sản phẩm	Đặc tính, thông số kỹ thuật	Nhà sản xuất	Xuất xứ từ (quốc gia hoặc vùng lãnh thổ...)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)
1	Hàng hoá thứ 1						
2	Hàng hoá thứ 2						
	....						
n	Hàng hoá thứ n						

## CÁC ĐIỀU KIỆN CHÍNH CỦA HỢP ĐỒNG

### I. Đối tượng của hợp đồng

1. Tên hàng và khối lượng: .....
2. Nhà sản xuất : .....
3. Xuất xứ : .....
4. Tiêu chuẩn chất lượng: Đá vôi phải đảm bảo các yêu cầu về kỹ thuật về kích thước cỡ hạt, hàm lượng CaO và độ ẩm làm việc, không lẫn tạp vật ( đặc biệt là các tạp vật cứng bằng kim loại như bu lông, đầu mẫu que hàn.....).
5. Thông số kỹ thuật của hàng hoá: như danh mục ở Chương II

### II. Hình thức hợp đồng

- Hợp đồng theo đơn giá cố định

### III. Giá cả và phương thức thanh toán

1. Đơn giá và giá trị hợp đồng: .....
2. Phương thức thanh toán: Chuyển khoản
3. Bộ chứng từ thanh toán:
  - Văn bản đề nghị thanh toán;
  - Biên bản quyết toán và thanh lý hợp đồng;
  - Hóa đơn GTGT;
  - Biên bản kiểm nghiệm vật tư (nghiệm thu, bàn giao);
  - Số liệu cập nhập qua cân hàng ngày đã được hai bên thống nhất.
  - Tài liệu chứng minh xuất xứ, chất lượng hàng hóa, chứng thư giám định chất lượng

### IV. Giao hàng

1. Địa điểm giao nhận: Tại kho đá vôi Công ty Nhiệt điện Sơn Động – TKV  
Địa chỉ: Thôn Đồng Rì – Xã Tây Yên Tử – Tỉnh Bắc Ninh
2. Thời gian giao hàng: 60 ngày kể từ ngày hợp đồng có hiệu lực.
3. Chứng từ giao hàng: Bên B bàn giao các tài liệu chứng từ kèm theo chứng minh tính hợp lệ của hàng hóa như sau:
  - Số liệu cập nhập qua cân hàng ngày đã được hai bên thống nhất.
  - Thời gian nghiệm thu: hai bên tổng hợp khối lượng và lập biên bản nghiệm thu.
  - Bên B bàn giao cho bên A các chứng từ/tài liệu kèm theo để chứng minh tính hợp lệ của hàng hóa được cung cấp, cụ thể:
    - Chứng thư giám định chất lượng
    - Các tài liệu kèm theo khác (nếu có) chứng minh tính hợp lệ của hàng hóa.

### V. Bảo đảm thực hiện hợp đồng

- Giá trị, hình thức và thời hạn bảo đảm thực hiện hợp đồng: Bảo đảm thực hiện hợp đồng dưới hình thức thư bảo lãnh của ngân hàng phát hành cho bên thụ hưởng là Công ty Nhiệt điện Sơn Động – TKV với giá trị là 3% giá trị của hợp đồng. Thời hạn nộp bảo đảm thực hiện hợp đồng: trong vòng 07 ngày làm việc kể từ ngày ký kết hợp đồng. Hiệu lực của đảm bảo thực hiện hợp đồng có hiệu lực kể từ khi phát hành đến hết 30 ngày sau ngày dự kiến hoàn thành nghĩa vụ giao hàng theo hợp đồng.